



WIR SUCHEN DICH!

Partner im Außendienst (M/W/D)

mehr gibt's auf www.key-force.de

DEINE AUFGABEN:

- Du arbeitest in Deinem eigenem Vertriebsgebiet im Apothekensegment.
- Du bist selbstständig, z.B. als Berater oder Handelsvertreter.
- Du präsentierst und verkaufst attraktive Marken & Produkte.
- Du betreust aktiv, berätst & schulst - bist Partner der Apotheker.

DU...

- verhandelst leidenschaftlich
- denkst positiv
- verkaufst
- gewinnst
- bist kundenorientiert
- bist mitreißend
- überzeugst
- hast Spaß
- handelst proaktiv
- kommunizierst professionell

DICH ERWARTET:

- Eine starke Partnerschaft mit einem Unternehmen, das den Pharmavertrieb neu denkt.

DU ERHÄLST:

- Ein hoch positives Betriebsklima.
- Einzigartige Kollegen.
- Intensive Einarbeitung und aktive laufende Unterstützung.
- Attraktives individuelles Fixum und Provision.
- In Deinem Gebiet produktspezifischen Bestandschutz und laufende Einnahmen.

Und:

Für uns spielen handicaps sowie das Eintrittsalter KEINE ROLLE!

Du fühlst Dich angesprochen?
Dann freuen wir uns auf Dich!

Deine Kontaktaufnahme unter partner@key-force.de oder 0176 60 838 100.

key.force

EINSATZORTE

Nord-Deutschland
Süd-Deutschland
West-Deutschland
Ost-Deutschland
Österreich

AKTUELLE PROJEKTE

OTC
Medizinisches Cannabis
Generika
Speciality Care Rx
Innovationsprojekte

TÄTIGKEITSBEREICH

Gesundheitsmarkt/
Apothekensektor

key.force GmbH

Kaiser-Friedrich-Ring 58

65185 Wiesbaden

0176 60 838 100

welcome@key-force.de

Die key.force GmbH ist ein junges und innovatives Marketing- und Vertriebsunternehmen im Gesundheitsmarkt. Wir denken Pharma-Vertrieb neu. Dabei verbinden wir unsere starken persönlichen Beziehungen zu Ärzten und Apothekern mit digitalen Vertriebsansätzen und bieten unseren Auftraggebern höchste Flexibilität und Erfolgsorientierung. Wir vermarkten OTC, Rx, Apotheken- und Speciality Care-Produkte und bieten Beratungs- und Serviceleistungen in den Märkten Deutschland, Österreich und Schweiz. Wir arbeiten mit dem einzigartigen key.force-Ansatz, indem wir unsere Ressourcen, Beziehungen und Kompetenzen intelligent auf die Key Accounts im Apotheken- und Gesundheitsmarkt fokussieren.